

BOMBARDIER - L'innovation est dans notre ADN... est-elle dans le vôtre ?

Bombardier est un leader mondial dans la création, l'innovation et des changements d'envergures d'avions. Nos produits et services offrent des expériences de transport de classe mondiale qui établissent de nouvelles normes en matière de confort des passagers, d'efficacité énergétique, de fiabilité et de sécurité. Nous sommes une organisation mondiale axée sur la collaboration et l'esprit d'équipe.

Que pouvez-vous attendre de votre stage de 16 mois chez Bombardier?

Dès le premier jour, vous contribuerez à la réalisation de projets réels en utilisant les dernières technologies pour résoudre des problèmes de l'entreprise. Au cours de votre stage, vous recevrez une formation et un accompagnement personnalisés d'une équipe d'experts et assumerez des tâches et des projets de plus en plus complexes, tout en apprenant dans un environnement stimulant et enrichissant.

Bombardier offre aux propriétaires pour les modèles d'avions Global Express, Challenger et Learjet une série de programmes qui fournit une protection des coûts de maintenance pour les pièces et la main-d'œuvre ainsi que d'autres services. Ces programmes de marché secondaire de type « paiement par heure de vol » « Smart Services » génèrent des activités d'affaires qui nécessitent des analyses et des rapports concernant les ventes d'heures de vol, la participation sur le marché, la performance des affaires et occasionnellement des projets spéciaux et soutien pour élaborer des propositions.

Sous la responsabilité du chef de projet principal, Smart Services, vous soutiendrez l'analyse de la gouvernance et aiderez à préparer des présentations et des rapports pour suivre les performances des ventes et des programmes, la participation des marchés, soutenir notre équipe des ventes et améliorer les résultats.

Dans le cadre de votre poste, vous serez appelé à :

- Projet de stage : Mettre en place et être en charge d'un processus de ventes interne pour l'équipe Smart Services
- Développer le réseau de contacts externes et internes de l'industrie pour surveiller diverses sources d'informations et publications commerciales pour les offres de vente
- Recueillir les commentaires du marché sur les améliorations souhaitées des processus de vente en travaillant avec l'équipe de gouvernance
- Fournir des informations de recherche sur les gammes de produits aux responsables des ventes Smart Services
- Prise en charge de toutes les demandes de devis via les fonctions de vente des activités de vente
- Créer et exécuter des requêtes de base de données ACCESS pour extraire et organiser des données afin de produire des rapports tels que les performances des ventes et la participation au marché.
- Créer et gérer des feuilles de calcul Excel avancées pour suivre et mesurer le statut des contrats
- Créer des rapports de présentation dans PowerPoint incluant l'état de la participation au marché à l'aide des graphiques
- Mettre à jour le statut de ventes en participant à des réunions de vente.
- Fournir aux équipes de vente des mises à jour hebdomadaires sur l'état des soumissions/offres
- Analyser les bases de données de coût par heure de vol pour appuyer certains projets
- Consolider les résultats des données, analyser les tendances et les schémas et suivre les actions à prendre

L'utilisation du genre masculin a été adoptée afin de faciliter la lecture et n'a aucune intention discriminatoire.

Bombardier souscrit au principe d'équité en matière d'emploi et encourage les femmes, les autochtones, les personnes handicapées et les membres des minorités visibles à soumettre leurs candidatures.

Bombardier is an equal opportunity employer and encourages women, Aboriginal people, persons with disabilities and members of visible minorities to apply.

- Soutenir diverses réunions
- Collaborer et développer un réseau pour obtenir des informations de divers groupes au sein de l'organisation

Vous allez développer les compétences suivantes:

- Études de marchés
- Salesforce
- Présentations PowerPoint
- Capacités analytiques
- Prévisions des ventes

Qualifications

En tant que candidat idéal, vous

- Vous êtes bilingue : anglais/français est préférable, la parfaite connaissance de l'anglais écrit et parlé est obligatoire, tout en ayant d'excellentes aptitudes en communication verbale et écrite.
- Poursuivez des études en informatique, finance, commerce ou tout autre domaine pertinent, avec une exposition à un logiciel de base de données et de tableur
- Possédez de bonnes compétences en rédaction de requêtes de bases de données relationnelles
- Possédez de bonnes compétences en formules logiques de tableurs et savoir utiliser MS Excel
- Possédez de bonnes compétences de présentations et savoir utiliser MS PowerPoint
- Respectez les délais, aimez travailler en équipe et travailler dans un environnement en constante évolution
- Connaissance des activités de l'industrie aérospatiale ou de la maintenance, un atout.
- Pour la durée du stage, ce poste est à temps plein, 40 heures par semaine |

Détails du poste

- Le stage commence le 8 janvier, 2024 pour une durée de 16 mois.
- Situé à Dorval, Quebec
- Possibilité de télétravail et/ou aux bureaux

Tous nos stagiaires peuvent être appelés à voyager occasionnellement à l'extérieur du Canada pour des raisons de formation ou de travail.

L'utilisation du genre masculin a été adoptée afin de faciliter la lecture et n'a aucune intention discriminatoire.

Bombardier souscrit au principe d'équité en matière d'emploi et encourage les femmes, les autochtones, les personnes handicapées et les membres des minorités visibles à soumettre leurs candidatures.

Bombardier is an equal opportunity employer and encourages women, Aboriginal people, persons with disabilities and members of visible minorities to apply.

Title : Smart Services Sales Support – Intern – Specialty (16 months)

BOMBARDIER - Innovation is in our DNA... is it in yours?

Bombardier is a global leader, creating innovative and game-changing planes. Our products and services provide world-class transportation experiences that set new standards in passenger comfort, energy efficiency, reliability and safety. We are a global organization focused on working together with a team spirit.

What can you expect from your 16 months internship at Bombardier?

From day one, you will contribute to the delivery of real projects using the latest technology to solve business problems. Over the course of your internship, you will receive one-on-one training and coaching from a team of talented experts and take on increasingly, while learning in a challenging and rewarding environment.

Bombardier Business Aircraft offers owners of new and pre-owned Learjet, Challenger and Global aircraft budget protection solutions for cost coverage of parts, labor and other services. These aftermarket programs represent a growing portfolio of business offerings known as Smart Services cost-per-flight-hour programs.

These cost-per-flight-hour revenue programs are important business contributors and require excellence in customer relations, sales, analysis and innovation to continue evolving in scope and market share.

Reporting to the Senior Project Manager, Smart Services, you will support key governance analysis and help prepare presentations and reports to track sales and program performance, market participation, support our sales team and improve the bottom line.

In your role, you will:

- Create and run ACCESS database queries to extract and organize data to produce reports such as sales performance and market participation
- Create and maintain advanced Excel sheets to track and measure status of customer contract status
- Create presentation reports in PowerPoint including market participation status using waterfall charts ...
- Update sales pipeline status through participation in sales meetings
- Provide sales teams with weekly proposal status updates
- Analyze data from cost-per-flight-hour databases in support of ad hoc projects from time to time
- Consolidate data results, analyze trends & patterns and track action items
- Support various meetings
- Collaborate & develop a network to obtain information from various groups within the organization

You will develop the following skills:

- Market research
- Salesforce
- Powerpoint presentation
- Analytical skills
- Sales Forecasting

L'utilisation du genre masculin a été adoptée afin de faciliter la lecture et n'a aucune intention discriminatoire.

Bombardier souscrit au principe d'équité en matière d'emploi et encourage les femmes, les autochtones, les personnes handicapées et les membres des minorités visibles à soumettre leurs candidatures.

Bombardier is an equal opportunity employer and encourages women, Aboriginal people, persons with disabilities and members of visible minorities to apply.

Qualifications

As our ideal candidate, you

- You are bilingual; English and French preferred, fluent in English written and spoken a must with excellent oral and written communication skills
- Are pursuing an degree in computer science, finance, business or other relevant field with exposure to database and spreadsheet software
- Have strong skills in writing relational database queries and are capable of using MS ACCESS
- Have strong skills in spreadsheet logic formulas and are capable of using MS Excel
- Have strong skills in layout of presentations and are capable of using MS PowerPoint
- Are very proficient in English, spoken and written
- Respect timelines, enjoy teamwork and working in a fast-paced environment
- Knowledge of the aerospace industry business or maintenance is an asset
- For the duration of the internship, this position is full-time, 40 hours/week

Position Details:

- The internship starts on January 8,2024 for 16 month terms.
- Located at Dorval, Qc
- Virtual and/or on site

All our interns may be required to occasionally travel outside of Canada for training/work purpose.

L'utilisation du genre masculin a été adoptée afin de faciliter la lecture et n'a aucune intention discriminatoire.

Bombardier souscrit au principe d'équité en matière d'emploi et encourage les femmes, les autochtones, les personnes handicapées et les membres des minorités visibles à soumettre leurs candidatures.

Bombardier is an equal opportunity employer and encourages women, Aboriginal people, persons with disabilities and members of visible minorities to apply.